

Regional Sales Manager (m/w/d), Software/Managed Services ID: M-0234 | Standort: Süd/Ost

Unternehmen

Unser Mandant ist ein namhaftes, gut wachsendes deutsches IT-Unternehmen mit dem Anspruch, leistungsorientiertes und menschliches Handeln zu vereinen und innovative Lösungen hervorzubringen.

Die ganzheitlichen IT-Lösungen werden branchenübergreifend im gehobenen Mittelstand sowie in Konzernen positioniert.

Ihre Aufgabe | Ihre Verantwortung

- Sie verantworten den Vertrieb und die Kundenbetreuung in der Region und bringen den Vertrieb weiter nach vorne
- Sie selektieren die Kunden und steuern die Kundenansprache
- Sie verantworten vier Mitarbeiter und berichten selbst an den Vertriebsleiter

Ihr Profil | Ihre Qualifikation

- Sie verfügen über eine ausgeprägte Management Kompetenz
- Sie können mindestens fünf Jahre Erfahrung im IT-Lösungsvertrieb nachweisen
- Erfolgreiches Studium
- Gute Business-Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Bewerbung | Ihr Ansprechpartner | Be Excellent!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der oben angegebenen Kennziffer an career@kunst-pb.de.

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Kunst unter der Rufnummer +49 (0) 211. 167 863-03 persönlich zur Verfügung.



Join us via XING, LinkedIn or directly!

