

Senior Manager Sales (m/w/d)

ID: M-3720 | Standorte: Frankfurt oder deutschlandweit

Unternehmen

Unser Mandant zählt zu den drei weltmarktführenden Unternehmen im Kontext von Cloud, Datacenter und Digitalisierungen, durch dessen Plattformen die globale Wirtschaft physisch und virtuell vernetzt wird. Das Unternehmen beschäftigt engagierte Experten und lebt eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien. Hier können Sie Teil eines zukunftssträchtigen Unternehmens werden, das Konzerne weltweit einen sicheren und effizienten Zugang zu unterschiedlichen digitalen Lösungsanbietern ermöglicht.

Ihre Aufgabe | Ihre Verantwortung

- Operationale Vertriebsleitung eines Sales Teams von 5 bis 9 Account Managern
- Entwickeln und Durchsetzen umfassender Account Pläne
- Umsatz- und Personalverantwortung
- Reporting an die Geschäftsleitung
- Dokumentation der Sales-Aktivitäten, genaues Forecasting
- Einbeziehung externer Partner in die Vertriebsstrategie

Ihr Profil | Ihre Qualifikation

- 10 Jahre Erfahrung im erfolgreichen Vertrieb von hochwertigen IT-Lösungen und Dienstleistungen, idealerweise im Cloud-, DC- und/oder Digitalisierungsmarkt mit min. 5 Jahren Managementenerfahrung
- Kooperative Führungspersönlichkeit, Empowerment & MBO
- Ausgezeichnete interpersonale Skills sowie Verhandlungsfähigkeiten
- Fähigkeit Ziele zu setzen, priorisieren und ergebnisorientiert umzusetzen
- Fließendes Englisch in Wort und Schrift

Ihre Bewerbung | Ihr Ansprechpartner | Be Excellent!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der oben angegebenen Kennziffer an career@kunst-pb.de.

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Kunst unter der Rufnummer +49 (0) 211. 167 863-03 persönlich zur Verfügung.



Join us via XING, LinkedIn or directly!

