

Account Manager (m/w/d), Microsoft Solutions ID: S-0211 | Standort: Düsseldorf

Unternehmen

Unser Mandant ist ein deutsches IT-Beratungsunternehmen, das seine Kunden bei der Entwicklung von Geschäftsprozessen sowie bei deren Abbildung in IT-Lösungen begleitet. Für das Lösungsportfolio Microsoft Solutions wird zum weiteren Ausbau der erfolgreichen Geschäftsaktivitäten ein dynamischer Vertriebskollege gesucht.

Ihre Aufgabe | Ihre Verantwortung

- Aufbau und Etablierung vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden
- Positionierung folgender Microsoft Lösungen bei Konzernen und im gehobenen Mittelstand: Navision, AIX, BI und/oder SharePoint etc.
- Erfahrungen in zwei dieser Themengebiete wären vorteilhaft.
- Vertrieb von: IT-Lösungen, IT-Consulting, Managed Services und Software-Lösungen
- Betreuung von Ausschreibungen und Erstellen von Angeboten
- Kundenberatung bei individuellen Fragestellungen der Fachbereiche
- Gesamtverantwortung für den kompletten Sales-Prozess

Ihr Profil | Ihre Qualifikation

- Mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung im Konzernumfeld
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb von IT-Lösungen im Microsoft-Umfeld
- Kundenbeziehungen auf Management- und Fachbereichsleiter-Ebene etablieren
- Teamplayer
- Business-Englisch
- Hochschulabschluss oder vergleichbare Ausbildung

Ihre Bewerbung | Ihr Ansprechpartner | Be Excellent!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der oben angegebenen Kennziffer an career@kunst-pb.de.

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Kunst unter der Rufnummer +49 (0) 211. 167 863-03 persönlich zur Verfügung.



Join us via XING, LinkedIn or directly!

