

## Key Account Manager, Großkunden E-Commerce-, Shop-, CMS-Lösungen (m/w/d) ID: S-0921 | Standort: NRW

### Unternehmen

Unser Mandant ist ein renommiertes deutsches IT-Unternehmen, das in den letzten Jahren überproportional gewachsen ist. Für den Bereich E-Commerce-Lösungen wird zum weiteren Ausbau der erfolgreichen Geschäftsaktivitäten ein versierter Vertriebskollege gesucht.

### Ihre Aufgabe | Ihre Verantwortung

- Aufbau und Etablierung langjähriger Kundenbeziehungen
- Kundenbetreuung, Up- und Cross-Sales bei Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden
- Zusammenarbeit mit Softwareherstellern auf- und ausbauen
- Positionierung des gesamten Portfolios bei großen Unternehmen und im gehobenen Mittelstand: E-Commerce-, Shop-, CMS-, PIM-Lösungen
- Betreuung von Ausschreibungen und Erstellen von Angeboten
- Kundenberatung bei individuellen IT-Fragestellungen
- Gesamtverantwortung für den kompletten Sales-Prozess

### Ihr Profil | Ihre Qualifikation

- Mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung bei Großkunden und Konzernen
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb von IT-Lösungen und IT-Integrationsprojekten
- Kundenbeziehungen auf Entscheidungsebene etablieren
- Idealerweise Erfahrungen in einem der folgenden Themen: komplexe E-Commerce-, E-Business-, Shop-, CMS-, PIM-, ECM-Lösungen bei Großkunden einführen
- Teamplayer
- Business-Englisch
- Hochschulabschluss oder vergleichbare Kenntnisse

### Ihre Bewerbung | Ihr Ansprechpartner | Be Excellent!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der oben angegebenen Kennziffer an [career@kunst-pb.de](mailto:career@kunst-pb.de).

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Kunst unter der Rufnummer +49 (0) 211. 167 863-03 persönlich zur Verfügung.



Join us via XING, LinkedIn or directly!

