

Key Account Manager „Identity Governance & Administration“ (m/w/d) ID: S-1027 | Standort: Deutschlandweit

Unternehmen

Unser Mandant ist ein international agierender IAM-Softwarehersteller. Die Entwicklung von plattformunabhängigen und anwendungsübergreifenden Softwareprodukten steht im Vordergrund und wird durch effektive Beratungsleistungen ergänzt. Für den Bereich „Identity Governance & Administration“ wird zum weiteren Ausbau der erfolgreichen Geschäftsaktivitäten ein erfahrener Vertriebskollege gesucht.

Ihre Aufgabe | Ihre Verantwortung

- Aufbau und Etablierung langjähriger Kundenbeziehungen im Vertriebssegment
- Vorwiegend Akquisition neuer Kunden sowie auch Betreuung von Bestandskunden
- Up- und Cross-Sales bei Bestandskunden
- Positionierung des Lösungsportfolios bei Konzernen und großen Organisationen
- Betreuung von Ausschreibungen und Erstellen von Angeboten
- Kundenberatung bei Arbeits- und Prozessoptimierung
- Gesamtverantwortung für den kompletten Sales Prozess
- Bedarfsanalyse bei Kunden zur Optimierung und Unterstützung einer kundenorientierten und effizienten IT Sicherheit

Ihr Profil | Ihre Qualifikation

- Mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung bei Großkunden und Konzernen
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb von komplexen Software Lösungen
- Kundenbeziehungen auf Management- und Fachebene etablieren
- Idealerweise gute Kenntnisse in IAM-Softwarelösungen
- Teamplayer
- Business-Englisch
- Hochschulabschluss oder vergleichbare Kenntnisse

Ihre Bewerbung | Ihr Ansprechpartner | Be Excellent!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter der oben angegebenen Kennziffer an career@kunst-pb.de.

Für erste Auskünfte steht Ihnen Herr Kunst unter der Rufnummer +49 (0) 211. 167 863-03 persönlich zur Verfügung.



Join us via XING, LinkedIn or directly!

